



## Alexander Plath

Coach, Trainer, Speaker

Training macht Spaß! - Plath & Partner AG  
Auftritt & Wirkung - Präsentation - Rhetorik -  
Körpersprache - Business Knigge  
D-60311 Frankfurt / Berlin / Hamburg / München /  
Zürich

Tel.: 030/469993764  
Fax: 0041/43/4302395  
Mobil: 0041/445861043  
[plath@alexanderplath.com](mailto:plath@alexanderplath.com)  
<http://www.plathpartner.com>

Mitglied bei:



### Allgemeine Informationen

**Themenschwerpunkte:** Argumentationstechnik, Gesprächsführung, Interkulturelles Training, Kommunikation, Körpersprache, Managementtraining, Persönliches Auftreten, Präsentation, Rhetorik, Selbstmarketing, Soft Skills, Unternehmenskommunikation, Verkauf, Vertrieb

**Geburtsjahr:** 1967

**Tätig seit:** 1994

**Sprachen:**

Deutsch / Englisch / Französisch

**Tageshonorar:** ab 2900 €

### Spezielle Informationen

**Zur Person:**

Guten Tag,

ich bin Alexander Plath, Trainer, Coach & Speaker, Experte für Auftreten und Wirkung, den ersten Eindruck, Präsentation, Rhetorik, Körpersprache und Business-Knigge.

**Warum Auftreten & Wirkung ?** "Nicht nur, **WAS** Sie zu sagen haben, sondern vor allem, **WIE** Sie es kommunizieren, zählt !"

**Deshalb zeige ich Ihnen, wie Sie andere überzeugen und begeistern:**

Wie das aussieht ? **Erleben Sie mich "live" auf <https://www.youtube.com/AlexanderPlath>**

Studien zeigen, dass Erfolg oft stärker von Auftreten & Wirkung, Bekanntheit und dem hinterlassenen Eindruck abhängt, als von Fachwissen & Kompetenz - ob wir das nun gut und "fair" finden oder nicht...

Die meisten Menschen nehmen ein Buch vor allem wegen des Umschlags, der Werbung, der Bestsellerliste oder einer Weiterempfehlung in die Hand... und können dann erst den wahren Inhalt kennen lernen. Selbst wenn Sie gezielt nach Fachliteratur suchen, wird Sie die mit einem attraktiven Umschlag zuerst ansprechen.

*Ein Buch, das niemanden neugierig macht, wird auch nicht gelesen - egal wie fachlich gut oder spannend es ist !*

**Bei Menschen ist es ähnlich:** Ihre Kunden, Ihr Chef, Ihre Kollegen, Ihre Mitmenschen haben keine Chance, Ihre Fähigkeiten, Ihre Kompetenz und Ihren Charakter kennen zu lernen, wenn Ihr Auftreten, Ihre Wirkung und Ihr hinterlassener (erster) Eindruck nicht Lust machen, mehr über Sie zu erfahren.

Wenn Sie nicht sympathisch und souverän überzeugen und kompetent wirken.

*Haben Sie sich schon mal gefragt, warum andere oftmals mehr Erfolg haben, obwohl sie fachlich schlechter sind?* Die größte Kompetenz und der beste Standpunkt nutzen Ihnen nichts, wenn Sie sie nicht erfolgreich präsentieren und vertreten können. **Unsere Stärken in Training**

**und Coaching:**

- (Verkaufs-) Rhetorik & Präsentation
- Auftreten & Körpersprache
- Kommunikation & Wirkung
- Etikette & Business-Knigge

Und das sagen andere über mich: Alexander Plath ist Experte für die Themen

Der entscheidende "erste Eindruck" - Ihre Wirkung auf andere! Überzeugend und souverän auftreten - beruflich und privat Präsentation & Rhetorik Ausstrahlung & Körpersprache Schlagfertigkeit & positive Kommunikation Smalltalk & Networking Etikette & Business-Knigge Krisenkommunikation Elevator Pitch / Kurzpräsentation (Training / Coaching) Führungskräfte Coaching: Präsentation, Rhetorik, Kommunikation mit Kunden und Mitarbeitern Impulsvorträge / Key Note Speeches / Motivationsvorträge auf Events & Kongressen Alexander Plath ist seit 25 Jahren im Verkauf und Vertrieb aktiv und hat in dieser Zeit alle Stationen vom Verkäufer bis zum Direktor Vertrieb Ausland und Pressesprecher eines multinationalen Unternehmens durchlaufen. Seit mehr als 20 Jahren trainiert und coacht er Führungskräfte und Verkäufer und ist ein gefragter Trainer und Referent im In- und Ausland, der vor allem mit hoher Praxisnähe, Humor und Begeisterung überzeugt. Mit dieser Erfahrung versteht er "wo Sie heute stehen" und optimiert gemeinsam mit Ihnen in Trainings oder Coaching Ihr Auftreten oder das Auftreten Ihrer Mitarbeiter. Für einen starken, überzeugenden, sympathischen und souveränen (ersten) Eindruck - bei Ihren Kunden, Mitarbeitern und privat. Ihr Nutzen: Messbare Resultate und erfolgreicher Praxistransfer - in kleinen Gruppen oder im Coaching - durch intensives Video- und Trainer-Feedback. Viele praktische Übungen, Rollenspiele, Fallbeispiele und Checklisten - sofort umsetzbar ! Und noch wichtiger, die Kundenstimmen unter <http://aplath.eu/kundenstimmen>

**Spezialgebiet:**

Auftreten & Wirkung - (Verkaufs-) Rhetorik, Präsentation & Körpersprache - Etikette & Business Knigge

### Qualifikationen und Referenzen

**Weiterbildungen:**

BDVT, DISG, AUI

**Berufserfahrung:**

Vertrieb & Verkauf, Vertriebsdirektor, Mediensprecher, Executive Coach & Trainer, Train-the-Trainer

**Studium:**

Wirtschaftsingenieurwesen

**Referenzen:**

u.a. Zepter Group of Companies (> 1 Mrd Euro) Lufthansa AXA-Winterthur Swiss Airlines SVNM Schweizer Verband NW Marketing, mehr unter Referenzen.alexanderplath.com. Aufnahme in 'Deutsche Rednerlexikon'

Mehr unter <http://plathpartner.com/kundenmeinungen/>

**Weitere Informationen****Publikationen:**

'Leitfaden zum Erfolg' (Auflage > 10.000) Hörbuch 'Der erste Eindruck'

**Mitgliedschaften/Verbände:**

BDVT, GSA