



Anja Mýrdal

Coach, Trainer, Speaker, Prozessberater/-begleiter, Unternehmensberater

Anja Mýrdal & Team OHG
Ahlsdorfer Weg 8
D-27383 Scheeßel

Tel.: 04263/984848

Fax: 04263/94198

info@anjamyrdal.de

<http://www.anjamyrdal.de>

Mitglied bei:



Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Change Management, Cochausbildung, Kommunikation, Managementtraining, Methoden für Manager, Mitarbeiterführung, Mitarbeitermotivation, Moderation, Neukundenakquise, NLP, Office-Management, Persönliches Auftreten, Persönlichkeitsentwicklung, Präsentation, Soft Skills, Strategieberatung, Stressmanagement, Train-the-Trainer, Trainerausbildung, Unternehmensentwicklung, Unternehmensführung, Unternehmensstrategie, Verkauf, Vertrieb, Zeitmanagement

Tätig seit: 1998

Sprachen:
deutsch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Sprache faszinierte Anja Mýrdal von Anfang an. Sprache wurde zu ihrer Leidenschaft. Sprache ist heute ihr Beruf - ihre Berufung. Als junge Unternehmertochter übernahm sie früh Verantwortung als Führungskraft. Sie formulierte mit dieser Leidenschaft 20 Jahre lang Unternehmerische Risiken in juristischen Formulierungen aus.

Da ihre Familie zu 50 Prozent isländisch ist, verbrachte sie eine Zeit auf Island mit der zur indogermanischen Sachfamilie gehörenden Sprache. Zurück in Deutschland entdeckte sie den unterschiedlichen Gebrauch von Sprache in beiden Ländern und entdeckte die dahinter liegenden Strategien für verschiedene mentale Zustände (welche deutlich sichtbar während der letzten Fußballeuropameisterschaft zu erkennen waren). Die daraus von ihr entwickelten Strategien vermittelt sie seit 1998 Unternehmern im ganzen deutschsprachigen Raum. Als Expertin für Strategien in Sachen Erfolg, Kommunikation und Wissenserwerb für Unternehmer hat sich Anja Mýrdal inzwischen einen besonderen Namen gemacht. Die von ihr gegründete Akademie Mýrdal ist ein Markenzeichen für zertifizierte Trainer-, Coach- und businessorientierte NLP-Ausbildungen.

Spezialgebiet:

- Strategien für Unternehmer • Prozessberaterin UnternehmersWert Mensch • Begleitung von Change-Prozessen
- Consulting für KMU, vertriebsorientierte Konzerne und Existenzgründer
- Trainings, Seminare und Coachings für Vertrieb, "Führung & Teamentwicklung" sowie "Zeit- & Stressmanagement" für Einzelpersonen und Gruppen
- Verschiedene Trainer- und Cochausbildungen • Mitreißende Vorträge zu Themen rund um den Erfolg, Kommunikation, Vertrieb, Führung, Zeit- & Stressmanagement

Methoden:

Anja Mýrdal persönlich verfügt neben ihrer Erfahrung in Sachen Unternehmensprozessen aus Ihrer Zeit als Spezialistin in Sachen Produkt- und Produzentenhaftung hat sie sich seit 1998 kontinuierlich weiter gebildet. Sie nutzt einmal das Wissen rund um die Steuerung eines Unternehmens sowie als Methoden NLP, Persolog Persönlichkeitsprofil, SKIL, verschiedene Moderationsmethoden, Mediation, Coaching, Supervisionsmethoden, EFT, Kinesiologie, Aufstellungsarbeit und vieles mehr. Es hat sich ein umfangreicher Handwerkskoffer angesammelt. Sie ist Beraterin der offensive Mittelstand und hat aktuell eine 15tägige E-Trainer-Ausbildung absolviert. Seit 2006 bildet sie Trainer und Coaches für die Wirtschaft aus und verfügt hier über unterschiedliche Lizenzen.

Einige Teammitglieder der Akademie stammen aus Bereichen wie Theater, Regie und der darstellenden Kunst. So können außergewöhnliche Kompetenzen in wirtschaftliche Fragestellungen und in die Ausbildungsgänge integriert werden. Gerne lassen wir Ihnen jederzeit weitere Informationen zukommen.

Zielgruppe:

Unternehmer | Menschen mit unternehmerischer Verantwortung | Fach- und Führungskräfte | Vertriebsmitarbeiter | angehende Trainer/innen oder Coachs | Selbständige

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

- Beraterin der offensive Mittelstand
- E-Trainerin
- Lehr - Coach, DVNLP
- Lehr - Trainer, DVNLP
- NLP
- Mediatorin, Mediationstrainerin, Mediationssupervisorin
- EFT
- Soziales Panorama nach Lukas Derks
- u.v.m.
- QM

Berufserfahrung:

Detailinformationen gerne im direkten Kontakt mit mir!

Referenzen:

Gerne auf Anfrage oder direkt auf meiner Webseite <http://www.anjamyrdal.de>

Weitere Informationen

Publikationen:

Januar 2012 - Mit Aristoteles zum Erfolg

August 2009 - Status des erfolgreichen Verkäufers

Juli 2009 - Sie liebt mich, sie liebt mich nicht oder wie Sie Sympathie oder Antipathie steuern können

Juni 2009 - Welchen Hut trage ich gerade?“ – Wie eine Führungskraft zum Coach avancierte

Mai 2009 - Kritik erwünscht oder nicht? - Wie ein Team produktiv wird.

März 2009 - Sonderausgabe zum Equal Pay Day - Hey Boss, ich brauch mehr Geld!

Oktober 2008 - Zum Thema NLP im Verkauf und Vertrieb – Selbstlob, wenn´s gut läuft und Nachsicht bei Misserfolg

März 2009 - Mein Coach ist eine Frau

Juni 2010 - Der Störenfried muss raus?

Leitartikel des Trainerkontaktbriefes Ausgabe Nr. 6 im Juli 2009, Trainertreffen Deutschland

Artikel

Mitgliedschaften/Verbände:

Die KMU Berater | BDVT e.V. | DVNLP e.V. | GABAL e.V. | Forum Werteorientierung in der Weiterbildung | GSA e.V. |