



Florian Hummel

Coach, Trainer

sales & soft skills expert
Dom-Pedro-Str. 47
D-80637 München

Tel: 089/1200717-0
info@FlorianHummel.com
<http://www.FlorianHummel.com>

Mitglied bei:



Florian Hummel 

Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Kommunikation, Neue Medien, Persönliches Auftreten, Persönlichkeitsentwicklung, Präsentation, Rhetorik, Social Networks, Soft Skills, Teambildung, Telefonschulung, Train-the-Trainer, Umsatzsteigerung, Unternehmensentwicklung, Verkauf, Vertrieb

Tätig seit: 2004

Sprachen:
deutsch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Florian Hummel ist Mitglied beim Bundesverband der Trainer, Berater und Coaches – BDVT, der Speakervereinigung – GSA und dem social media club. Zudem unterzeichnete er die Mitgliedschaft in dem Forum für Werteorientierung in der Weiterbildung e.V..

Spezialgebiet:

sales & soft skills Themen.

Methoden:

systemisch, ressourcen- und lösungsorientiert.

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

zertifizierter Trainer & Berater BDVT
zertifizierter Coach BDVT
zertifizierter Consultant der Deutschen Vertriebsberatung
zertifizierter Online Trainer BDVT
zertifizierter Persolog (DISG) Trainer
zertifizierter 9Levels Berater (Changemanagement)
zertifizierter S.C.I.L. Master (Performance & Wirkung)
zertifizierter IT System Elektroniker (IHK)

Berufserfahrung:

Erfahrung aus ca. 600 Tagesseminaren, ca. 200 Vorträgen mit ca. 4000 Teilnehmern

Zudem Berufserfahrung im Vertrieb mit Führungsposition.

Studium:

Betriebswirtschaft und Wirtschaftspsychologie (FH)

Referenzen:

Branchenerfahrung:
IT (Informationstechnologie & Softwareproduktion), TK (Telekommunikationstechnologie), Automotive, Maschinenbau, Banken, Medien, Elektrotechnik, Bau, Fach- und Einzelhandel, Lifestyle

Weitere Informationen

Mitgliedschaften/Verbände:

BDVT (Bundesverband Trainer)
GSA (German Speakers Association)
Social Media Club