



Hans-Uwe L. Köhler

Trainer

Training & Beratung
Am Forsthaus 20
D-87490 Haldenwang

Tel: 08304/5657
Fax: 08304/5040
info@loveselling.de
<http://www.loveselling.de>

Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Marketing, Persönlichkeitsanalyse, Persönlichkeitsentwicklung, Präsentation, Public Relations

Spezielle Informationen

Zur Person:

'Die Art, wie dieser Trainer denkt und lebt, ist immer wieder überraschend! Seine ständige Suche nach Optimierung im lebendigen Alltag fasziniert Zuhörer und Seminarteilnehmer. Er verkörpert seinen Traum von einer besseren Welt, in der ausreichend Glück und Erfolg vorhanden sind. Mit seinen kraftvollen Ideen, dass es keinen Mangel an Chancen gibt, befähigt er die Teilnehmer, Meister des eigenen Schicksals zu werden.' 1996 erschien bei Metropolitan sein Buch 'Verkaufen ist wie Liebe!'. Inzwischen ist dieser Wirtschaftsbestseller bereits in der 16. Auflage. 1997 wurde Köhler mit dem Deutschen Trainings-Preis ausgezeichnet. 2006 zeichnete der BDVT Köhler mit dem 'Award of Excellence in communication' aus. Am 7. September 2007 wurde Köhler in die 'Hall of Fame' der German Speakers Association aufgenommen und als Redner für sein Lebenswerk ausgezeichnet. Im September 2010 wird Köhler von der GSA mit dem 'Innovation Award 2011' als kreativster Trainer ausgezeichnet.

Spezialgebiet:

Rund um die Themen Verkaufen, Motivieren und Begeistern!

Zielgruppe:

Alle Menschen, die wachsen wollen

Weitere Informationen

Publikationen:

Verkaufen ist wie Liebe, Walhalla, 16. Auflage; Die perfekte Rede, GABAL, 2011

Mitgliedschaften/Verbände:

Club 55, GSA, BDVT