



Helmut Seßler

Trainer, Lehrtrainer, Trainervermittler

INtem Trainergruppe Seßler & Partner GmbH
Mallastr. 69 - 73
D-68219 Mannheim

Tel.: 0621/43876-0
Fax: 0621/43876-10
h.seßler@intem.de
<http://www.intem.de>



Mitglied bei:



Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Beziehungsmanagement, Karriere, Mitarbeiterführung, Mitarbeiterqualifikation, Train-the-Trainer, Trainerausbildung, Verkauf, Vertrieb

Geburtsjahr: 1949

Tätig seit: 1989

Sprachen:
deutsch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Helmut Seßler ist Gründer und Geschäftsführer der INtem® Unternehmensgruppe sowie Ansprechpartner für bundesweite und internationale Qualifizierungsprojekte im Vertrieb. Er ist seit über 20 Jahren erfolgreich als Verkaufstrainer und Verkaufstrainer-Ausbilder tätig. Er steht für die messbare und nachhaltige Umsetzungsorientierung von Weiterbildungsmaßnahmen.

Helmut Seßler hat mit dem INtem®-Team drei Deutsche Trainingspreise, einen Weiterbildungsinnovationspreis, 11 Internationale Deutsche Trainingspreise gewonnen und den Human Resource Excellence Award erhalten.

Er ist Autor mehrerer Bücher zu den Themen Beziehungsmanagement, Verkauf und Führung. Er ist Gründungsmitglied im Q-Pool 100 e.V., der Offiziellen Qualitätsgemeinschaft internationaler Wirtschaftstrainer und -berater e.V.

Spezialgebiet:

Verkaufstrainerausbildung, Vertriebsleiterausbildung, Verkaufstraining, Führungstraining, Coaching, Coachinausbildung, Messbarkeit von Trainingsmaßnahmen in Unternehmen, INtem® Limbic® Sales Training

Methoden:

INtem Intervall System

Zielgruppe:

Vertriebskräfte und Führungskräfte im Vertrieb sowie Menschen, die Trainer werden möchten.

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

Q-Pool 100 Certified Human Resources Professional, NLP Master Practitioner, Trainer und Lehrtrainer DVNLP, NLP Coach und Lehrcoach DVNLP, Zertifiziert nach Michael Grinder: Gruppendynamische Ausbildung

Studium:

Human Resources Management, MBA

Referenzen:

In über 500 Firmen in Deutschland, Österreich, Schweiz wurden bereits INtem-Trainings mit mehr als 80 lizenzierten Trainern durchgeführt. Trainings in deutsch, englisch, französisch.

Weitere Informationen

Publikationen:

INtem Media Verlag: Als Führungskraft erfolgreich coachen, Messbar mehr Verkaufserfolg, Mein Tag ist heute, Der Zielplaner, Der Beziehungs-Manager; Limbic® Sales: Spitzenverkäufe durch Emotionen, Haufe Verlag

Mitgliedschaften/Verbände:

Q-Pool 100 e.V., BDVT, DVNLP, DFJV