



Marc M. Galal

Trainer

Marc M. Galal Institut
Lyoner Str. 44-48
D-60528 Frankfurt am Main

Tel.: 069/74093270
Fax: 069/740932727

info@marcgalal.com
<http://www.marcgalal.com>



Mitglied bei:



Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Neukundenakquise, NLP, Persönlichkeitsentwicklung, Selbstmanagement, Verkauf, Vertrieb

Geburtsjahr: 1974

Tätig seit: 1999

Sprachen:

deutsch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Als lizenzierter Trainer der Society of NLP hat Marc M. Galal die Verkaufsstrategie nls® neuro linguistik selling entwickelt. Seit 17 Jahren lehrt er diese nls® Strategie mit großem Erfolg in ganz Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Spezialgebiet:

Optimierung der Verkaufsprozesse durch die weltweit patentierte nls®-Strategie, Verkaufstrainings, Umsatzsteigerung durch effektive Techniken und Strategien, Erstellung individueller Verkaufsleitfäden, Selbstmanagement und Selbstmotivation.

Methoden:

Die Trainings bestehen zum einen aus Einheiten, in denen Know-how vermittelt wird, zum anderen aus Einheiten, in denen das erlernte Wissen durch praxisnahe Rollenspiele und Übungen am eigenen Produkt trainiert wird. Dadurch manifestiert sich das erlernte Know-how besonders gut.

Zielgruppe:

Firmen, Unternehmer aus allen Branchen, Vertriebsmitarbeiter, Verkäufer, alle Menschen, die beruflich und privat noch erfolgreicher werden möchten.

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

Lizenzierter Trainer der Society of NLP, Ausbildung zum Hypnose-Coach, Ausbildung in der provokativen Therapie durch Frank Farrelly, Inhaber des Zertifikats der Sales Professional Q 100 (Verband DIN EN ISO 9000 ff. für Zertifizierung e.V.), Top Speaker.

Referenzen:

Zu den Kunden zählen u.a. AXA, Invitel, Altana Pharma, Bang & Olufsen, Toyota, Renault und Generali Lloyd.

Weitere Informationen

Publikationen:

Buch: So überzeugen Sie jeden, Hörbuch: So überzeugen Sie jeden, E-Book: Einfach erfolgreicher verkaufen, DVD-Box: Schluss mit Kaltakquise, Hypnose-CD: Ziele setzen, Ziele erreichen, Hypnose-CD: Frei von Verkaufsblokkaden!, Artikel in Fachzeitschriften wie *acquisa*, *business today*, *Finanzwelt online*, *netcoo*, *Network-Karriere*, *salesBUSINESS* etc.

Mitgliedschaften/Verbände:

Lizenzierter Trainer der Society of NLP, Mitglied der German Speakers Association, Mitglied der Europäischen Trainerallianz