



Organisationspsychologe (univ.) Marc-Stephan Daniel

Coach, Trainer, Speaker

InTime Consulting
Landsberger Strasse 155
D-80687 München

Tel.: 089 57959630

info@InTimeConsulting.de

<http://www.marcstephandaniel.com>



Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Argumentationstechnik, Beziehungsmanagement, Führungskräfteentwicklung, Gesprächsführung, Imageberatung, Kommunikation, Managementtraining, Personalentwicklung, Persönliches Auftreten, Persönlichkeitsentwicklung, Resilienz, Rhetorik, Selbstmanagement, Verhandeln

Tätig seit: 2001

Sprachen:
Deutsch, Englisch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Ich habe mich auf zwei Kompetenzbereiche spezialisiert:

1. Das OuterGame gewinnen: Durchsetzungsstarke Rhetorik und Dialogmanagement unter Druck

Die Fähigkeit, sich in schwierigen Aushandlungsprozessen & Verhandlungen durchzusetzen und die eigenen Ziele auch gegen Widerstand zu erreichen, entscheidet oft über Karrierechancen. Das gilt sowohl auf allen hierarchischen Ebenen im Unternehmen als auch gegenüber externen Verhandlungspartnern. Zu meinen Arbeitsschwerpunkten gehören u.a. die *Professionalisierung Ihrer persönlichen Dialogkompetenz, Rhetorik und Durchsetzungsstärke* - insbesondere in anspruchsvollen Wettbewerbssituationen. Damit haben *Psychopathen, Egomanen, Narzissten und sonstige Macht-verliebte* keine Chance mehr. Erfahren Sie, wie das geht

2. Das InnerGame gewinnen: mit Resilienz und Gelassenheit den Ärger im Griff

Professionelles Selbstmanagement wird heute immer wichtiger und ist ein bedeutender Bestandteil der Persönlichkeitsentwicklung. Ihre wahre Souveränität zeigt sich nämlich immer in schwierigen Situationen und vor allem dann, wenn Sie unter kommunikativem Druck stehen. Genau dort brauchen Sie *auf den Punkt einen kühlen Kopf* und die *notwendige Gelassenheit, hochprofessionell zu reagieren*. Erst dann können Sie Ihre *rhetorische Kompetenz voll entfalten* und die *entsprechende Wirkung* erzeugen. Es gibt ausgezeichnete Strategien und wissenschaftlich fundierte Methoden, die Ihnen dabei helfen - praxisnah und nachhaltig!

Spezialgebiet:

Durchsetzungsstärke im Business, Stärkung der Widerstandskraft (Resilienz) im konfrontativen Dialog; Image-Forming und Außenwirkung; Strategische Kommunikation; Selbstbehauptung im Aushandlungsprozess; Rhetorik im Grenzbereich der Kompetenz; Verhandeln unter Druck; Top-level Dialogmanagement; Persönlichkeitsentwicklung; Psychologie der Konfrontation; Karriereförderung

Methoden:

Intensivtraining und Sparringsschulungen; wissenschaftlich fundierte und pragmatisch orientierte Weiterbildung; Persönlichkeitsentwicklung; kontrollierte Eskalation & konfrontationspädagogische Selbstbehauptungstrainings; Stärkung der Widerstandskraft (Resilienz); Coaching & Potenzialanalyse

Zielgruppe:

Top-level Management; Fach- & Führungskräfte aller Ebenen; MitarbeiterInnen mit hoher Interaktionsdichte & Ergebnisdruck

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

Personal- & Organisationsentwicklung (zert.) Stress- & Entspannungspädagogik (zert.) Biostruktur/ Triogramm-Lizenzierung

Berufserfahrung:

Offizier-Ausbildung, wissenschaftlicher Mitarbeiter; Personalentwicklung; Trainer; Cheftrainer; Unternehmensgründer; Umfassende Beratungs-, Trainings- und Speakererfahrung bei Dax-gelisteten Großunternehmen und mittelständischen Unternehmen sowie renommierten Seminaranbietern und Veranstaltern

Studium:

Organisationspsychologie (master of org. psychology, master of arts; Studium der Naturwissenschaften (dipl. min)

Referenzen:

Unternehmen aus Defense, Automobil-OEM's und -Zulieferer, Maschinenbau und Technik; Pharma- & Chemieindustrie; Banken- & Finanzwesen; Dienstleistung und Handel; Akademien und Weiterbildungsinstitute; u.v.m

Für detaillierte Referenzangaben nutzen Sie bitte die Informationen auf der website www.marcstephandaniel.com

Weitere Informationen

Mitgliedschaften/Verbände:

German Speaker Association; MarketingClub Augsburg