



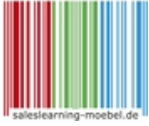
MBI Markus Neumann

Trainer, Speaker, Unternehmensberater

Saleslearning
Sesterbachstr. 1
D-56759 Kaisersesch

Tel: 02653/912675
Fax: 02653 912676
Mobil: 0151/11322151

info@saleslearning-moebel.de
<http://www.saleslearning-moebel.de>



Allgemeine Informationen

Themenschwerpunkte: Handel, Innovationsmanagement, Körpersprache, Marketing, Persönlichkeitsanalyse, Persönlichkeitsentwicklung, Preisgestaltung, Strategieberatung, Teamführung, Unternehmensentwicklung, Unternehmenskommunikation, Unternehmensstrategie, Verkauf, Vertrieb, Werbung

Geburtsjahr: 1965

Tätig seit: 2009

Sprachen:
deutsch englisch

Spezielle Informationen

Zur Person:

Markus Neumann ist Trainer, Speaker und Berater in der Einrichtungs und Designbranche. Mit der wissenschaftliche Grundlage für seine Seminare und Vorträge begeistert er nicht nur Mitarbeiter und Führungskräfte, sondern verhilft zahlreichen Unternehmen den Kunden immer wieder neu zu begeistern

Spezialgebiet:

Unternehmen konsequent mit einfachen Mitteln zu überdurchschnittlichem Wachstum verhelfen.

Methoden:

Ergebnis und praxisorientiert

Zielgruppe:

Kleine und mittlere Unternehmen der Einrichtungs und Designbranche.

Qualifikationen und Referenzen

Weiterbildungen:

Lizenzierter Structogramtrainer
Sales-Coach Seattle USA Zertifizierter horsesense Trainer

Berufserfahrung:

siehe www.saleslearning-moebel.de

Studium:

MBI Wissenschaftlichen Hochschule Unternehmensführung

Referenzen:

siehe www.saleslearning-moebel.de